

郡山市ならびに郡山市近郊でビジネスをされている方へ

ゼロからわかる / **全6回**

マーケティング 実践講座

売上が伸びないのは、
やり方を知らないだけだった！

「頑張ってるのに売上が増えない」「新しいお客さんがなかなか来ない」「これから起業したいと考えているが、何から始めたら良いのだろう」—そんなお悩み、ありませんか？

この講座では、初心者でもわかりやすい言葉で説明します。お店や会社で今すぐ使える”売れるための考え方と手順”を、ひとつずつ、わかりやすくお伝えします。聞くだけじゃなく、その場で考えて、実践できるから、すぐに成果につながります！

こんなお悩みを持つ方におすすめ！

チラシやSNSで
発信しているけど、
効果を感じない

値上げしたいけど
自信がない

お客さんが来ても
「一度きり」で
終わってしまう



創業したてで
どうしたら良いか
わからない

Point 1

その場で身に付く！
実践までをサポート！

Point 2

みんなで一緒に考える！
アイデアがどんどん広がる！

Point 3

マーケティング初心者でもOK！
やさしい言葉で説明！

全6回テーマ一覧（各回完結！一回だけの参加もOK！）

第1回 売上アップ発想法	第4回 高単価でも売れる商品価値の上げ方
第2回 今すぐ新規客を獲得する方法	第5回 高く売れる！正しい商品価値の伝え方
第3回 簡単に顧客単価をアップする方法	第6回 リピート客をつくる9つのメッセージ

詳細・お申込みは裏面をご覧ください

【主催】
株式会社
ディクシム・エムピー

福島県郡山市三穂田町川田字大徳原 1-62
Mail : mpfujitadksm@gmail.com TEL : 080-6000-5221

— 企業を育て地域を伸ばす —

郡山商工会議所事業に協力しています

講座詳細

第1回「売上アップ発想法」

このアイデア発想法を実践すれば、あなたの会社の売上アップするノウハウを次々と思いつくことができるようになります。

第2回「今すぐ新規客を獲得する方法」

チラシや広告も、ある重要な視点(=〇〇)が欠けては効果がありません。そのポイントと、成約率を上げる7つの原則を実践的にお伝えします。

第3回「簡単に顧客単価をアップする方法」

もし集客の労力はそのままだに、客単価だけアップすることができたらどうでしょうか？ そんな客単価アップの方法をお伝えします。

第4回「高単価でも売れる商品価値の上げ方」

どうやったら“今すぐに”あなたの商品を今よりも高く売ることができるのでしょうか？ 改善レベルですぐに実践できる『7つの方法』を紹介します。

第5回「高く売れる！正しい商品価値の伝え方」

いい商品なのに売れない—そんな悩みを抱えていませんか？ その状況を変えるための具体的な方法をお伝えします。

第6回「リピート客をつくる9つのメッセージ」

リピートにつながる既存客へのアプローチ法と一緒に考えます。長く付き合える関係のつくり方が見えてきます。

開催概要

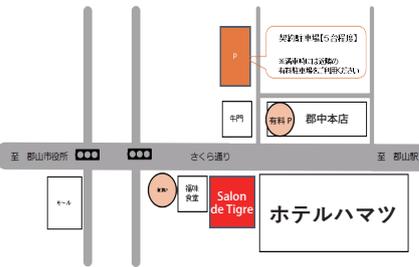
金曜開催・土曜開催ともに
各回の内容は同じになります。

	金曜開催 (13:30~15:30予定)	土曜開催 (9:30~11:30予定)	テーマ
第1回	7月25日	8月9日	売上アップ発想法
第2回	8月22日	9月13日	今すぐ新規客を獲得する方法
第3回	9月26日	10月4日	簡単に顧客単価をアップする方法
第4回	10月24日	11月8日	高単価でも売れる商品価値の上げ方
第5回	11月28日	12月6日	高く売れる！正しい商品価値の伝え方
第6回	12月26日	1月10日	リピート客をつくる9つのメッセージ

【金曜会場】

Salon de Tigre

郡山市虎丸町 5-10
2F (ホテルハマツ様西隣)



【土曜会場】

co-ba koriyama

郡山市緑町 9-12
2F (セミナールーム)



【受講料】

全6回 : 33,000円(税込)
スポット : 8,000円/回(税込)

【定員(全6回)】

金曜・土曜開催 : 各8名
スポット各回 : 4名

【申込方法】

二次元コードを読み込んでいただき、申込フォームにご記載の上、お申し込みください。なお、下記のURLからも申込フォームへアクセスいただけます。

<https://ws.formzu.net/dist/S505552197/>



講師紹介

株式会社ディクシム・エムピー
代表取締役/
マーケティングパートナー

ふじた だい
藤田 大

昭和51年生(49歳)
郡山高校・金沢工業大学卒



創業期に特化したコンサルタント

『より良い解決策をお客様とともに…』を理念に掲げ、自身も創業6年目の経営者でもあるため、創業期に一番苦勞する集客に対し、オンラインも活用しながら集客数前年比150%アップと売上アップを目指す。難しい専門用語を使わず、創業者として同じ目線で言葉を伝えるスタイルは、「説明がわかりやすかった」等、好評を得ている。

【主催】

株式会社
ディクシム・エムピー

福島県郡山市三穂田町川田字大徳原 1-62

Mail : mpfujitadksm@gmail.com TEL : 080-6000-5221

—企業を育て地域を伸ばす—

郡山商工会議所事業に協力しています